



IMAGE 1: FORMATION DES FORMATEURS DE LA CAPEF DANS LA REDACTION DES PLANS D'AFFAIRE PAR KBA CONSEIL

**Création d'une plateforme de vente en ligne de plus de 500
Business plans professionnels de création d'entreprises à
destination des entrepreneurs**

BUSINESS MODEL
ASSOCIATION KBA CONSEIL

Table des matières

I.	Rentabilisation de la plateforme.....	2
II.	Présentation de KBA Conseil	4
A.	Mission, Vision et Objectifs.....	4
a.	Description.....	4
b.	Axes d'intervention (missions)	4
c.	Vision.....	4
d.	Objectifs de KBA Conseil.....	5
B.	Quelques anciens projets.....	5
III.	Quelques images de nos anciennes activités.....	7
IV.	Coordonnées de Contact.....	10

I. Rentabilisation de la plateforme

1. Vente directe de Business Plans

Nous allons proposer une large sélection de business plans de qualité dans différents secteurs d'activité. Les clients pourront acheter et télécharger les plans qui les intéressent

2. Abonnement premium

Nous offrirons un abonnement premium payant qui donne aux utilisateurs un accès illimité à tous les business plans disponibles sur notre plateforme, ainsi qu'à des fonctionnalités supplémentaires telles que des mises à jour régulières, des tutoriels exclusifs

3. Services de personnalisation

Nous allons proposer des services de personnalisation des business plans pour les utilisateurs qui souhaitent adapter un plan existant à leurs besoins spécifiques. En fonction des cas, nous allons facturer des frais supplémentaires pour ce service.

4. Conseils et consultations

Nous offrirons des services de conseil et de consultation aux entrepreneurs qui auront besoin d'une assistance supplémentaire pour élaborer leur business plan

5. Publicité et partenariats

Nous collaborerons avec les entreprises et les fournisseurs de services connexes pour proposer des publicités ciblées sur notre plateforme. Nous allons également établir des partenariats avec des experts du secteur qui peuvent recommander notre plateforme à leurs clients.

6. Programmes d'affiliation

Nous allons mettre en place un programme d'affiliation qui récompense les partenaires ou les affiliés qui recommandent notre plateforme et génèrent des ventes. Nous leur offriront une commission sur chaque vente réalisée grâce à leur référence.

7. Contenu premium

Nous allons proposer un contenu premium tel que des guides détaillés, des modèles supplémentaires, des études de cas, etc, que les utilisateurs peuvent acheter en complément des business plans. Nous allons nous assurer que ce contenu offre une réelle valeur ajoutée et soit adapté aux besoins des entrepreneurs.

8. Formation en ligne

Nous allons organiser des formations en ligne ou des webinaires sur des sujets liés à l'élaboration de business plans et à l'entrepreneuriat. Nous allons facturer des frais d'inscription pour ces événements

9. Services de rédaction sur mesure

Nous allons proposer des services de rédaction sur mesure pour les entrepreneurs qui souhaitent externaliser complètement la création de leur business plan. Nous allons constituer une équipe de rédacteurs expérimentés pour répondre à ces demandes.

10. Adhésion à une communauté

Il sera question ici de créer une communauté en ligne où les entrepreneurs pourront échanger des idées, poser des questions et obtenir des conseils. Nous allons proposer une adhésion payante à cette communauté avec des avantages exclusifs tels que des forums privés, des événements en ligne etc.

II. Présentation de KBA Conseil

A. Mission, Vision et Objectifs

a. Description

KBA Conseil est une Association à but non lucratif régulièrement déclarée auprès de la préfecture du Département de la Kadey. KBA (Keep Believing in Action) Conseil regroupe en son sein des membres issus de toutes les régions du Cameroun, volontairement réunis dans le but de partager leur savoir faire pour le bien être des communautés locales nécessiteuses. KBA Conseil a vu le jour en 2020 avec pour objectif général, la lutte contre le sous-développement.

b. Axes d'intervention (missions)

GKBA Conseil a de nombreux axes d'intervention ; certains principaux, et d'autres secondaires.

Les principaux axes d'intervention de KBA Conseil sont les suivants :

- Promotion de l'entrepreneuriat Jeune et féminin
- Promotion du développement local durable
- Lutte contre la pauvreté et les maladies graves
- Lutte contre toutes formes de discrimination et marginalisation
- Formation et renforcement des capacités

KBA Conseil s'est engagé à intervenir sur toute l'étendue du territoire camerounais et dans d'autres pays alliés du Cameroun, sous réserve des lois sur les associations.

c. Vision

La vision de KBA Conseil est : « **Un Cameroun prospère, où chaque individu et communauté locale a la possibilité de participer activement au développement économique, social et environnemental de son territoire, en bénéficiant d'opportunités d'entrepreneuriat durable, d'emplois décents et d'un accès équitable aux ressources nécessaires à leur succès** ».

Cette vision reflète l'aspiration à créer un environnement propice à l'émergence d'une économie locale dynamique et inclusive, où les entrepreneurs locaux sont soutenus et encouragés à développer des entreprises durables qui contribuent à la croissance économique tout en préservant l'environnement et en améliorant les conditions de vie des populations locales. Cette vision inclue également la promotion de l'égalité des genres, la protection des droits des groupes marginalisés, la valorisation des ressources naturelles du pays de manière durable, et la promotion de l'innovation et de la technologie dans les entreprises locales.

Toutefois, cette vision n'est pas statique et peut évoluer avec le temps.

d. Objectifs de KBA Conseil

L'Association KBA Conseil vise principalement cinq (05) objectifs généraux et de nombreux autres objectifs spécifiques qui s'alignent en fonction des missions et de nos projets.

Les objectifs généraux de KBA CONSEIL sont :

- a. Encourager l'autonomie économique
- b. Favoriser la création d'emplois
- c. Promouvoir des pratiques durables
- d. Renforcer les capacités locales
- e. Faciliter l'accès aux ressources

B. Quelques anciens projets

- ✓ Formation des femmes du village de Ngotto dans l'identification et la résolution des problèmes en se basant sur les ressources locales en collaboration avec l'association PADK et le Peace Corps en 2020
- ✓ Mise à disposition des matériaux de construction dans les localités reculées du département de la Kadey, en collaboration avec l'An 2000 SARL et l'association PADK en 2020
- ✓ Participation à la construction du Forage du Lycée Bilingue de Batouri en 2020
- ✓ Redynamisation de plus des comités de développement de plus de 20 villages de la région de l'Est en 2021
- ✓ Formation de 40 jeunes de la ville de Batouri dans les nouvelles technologies de l'Information et de la Communication en collaboration avec AJAC et la maison de la Femme de Batouri en 2021
- ✓ Formation des Jeunes élèves du Lycée Bilingue de Batouri sur l'approche Asset-Based Community Development en 2021
- ✓ Accompagnement à la scolarisation de 50 jeunes filles mères de Batouri en collaboration avec l'Association PADK et l'ONG américaine Aid To Empowerment de 2020 à 2022
- ✓ Accompagnement de plus de 200 jeunes et artisans dans le cadre de la rédaction de leur business plans en collaboration avec les délégations du MINJEC et du MINPMEESA du Département de la Kadey en 2022
- ✓ Distribution des fournitures scolaires à plus de 5000 jeunes élèves du Département de la Kadey de 2020 à 2022
- ✓ Formation des artisans de la ville de Batouri dans la rédaction des business plans en 2022
- ✓ Formation des formateurs de la Chambre d'agriculture du Cameroun (CAPEF) dans la rédaction des Business Plans en 2023
- ✓ Partenaire d'exécution de l'OIT à Gari-Gombo dans le cadre du projet d'autonomisation des femmes pour des économies résilientes en 2023

III. Quelques images de nos anciennes activités







IV. Coordonnées de Contact

Jean Pierre Kenneth Belobo

Expert en Gestion analyse et Evaluation des projets et en entrepreneuriat ;

Président de l'Association

695 99 28 96 / kennethbelobo@gmail.com

